



Vernetzte Landwirtschaft –
schneller, transparenter, offener

Thinus Glitz
365FarmNet GmbH | Berlin



Was ist 365FarmNet?

Eine Softwarelösung für den **gesamten** Betrieb – **365** Tage im Jahr



- Betriebszweig übergreifend
- vernetzend
- unabhängig, Herstellerübergreifend
- sichere Datenhaltung
- keine Datennutzung durch 365 oder Partner
- einheitliche Bedienoberfläche
- Bündelung von Know-How
- Modular und anpassbar
- flexible Bezahlung
- intelligent und mitdenkend

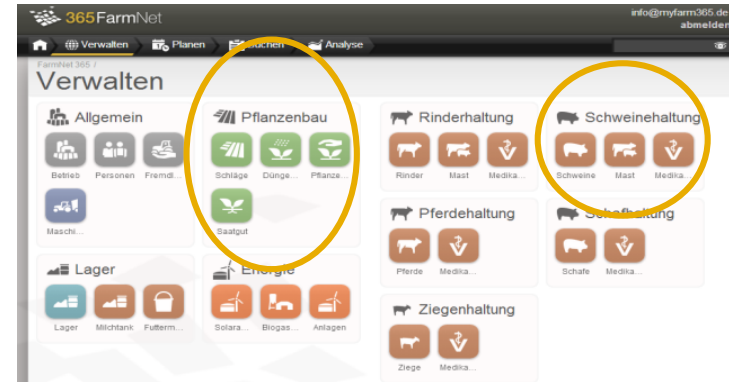
Warum im Web?

- Daten dort haben, wo man sie braucht
- zielgerichtete Einbindung von
 - Mitarbeitern
 - Beratern
- Datensicherheit
- Datenaustausch
 - Lieferanten
 - Lohnunternehmen
- aktuelle Informationen



Vorteile 365FarmNet

- Das System passt sich dem Anwender an
– nicht umgekehrt!
- Modular aufgebaut
- mobil auf allen Gerätetypen
- ein System für alle Betriebszweige
- Daten werden im Betrieb verknüpft
- Einbindung von Lieferanten, Lohnunternehmen
- Herstellerübergreifend, offen für alle




Das Partnerkonzept

- jeder ist in seinem Bereich Spezialist
- nur gemeinsam ist man stark
- gebündeltes Know-How an einem Ort
- Fachwissen für den Landwirt nutzbar machen
- markenübergreifende Kommunikation
- je mehr Partner, umso interessanter für den Landwirt
- viele Applikationen auf einer Plattform sind im Trend (z. B. Smartphone)



Vorteile:

- alle benötigten Standortinformationen bereits enthalten
- direkte Einbindung in die Anbauplanung
- Nutzung der erfassten Parameter für eine bessere Entscheidungsfindung

 **Sortenberater Mais**

Schritt 3 von 3: Hier sehen Sie die Empfehlungen des Sortenberaters und können diese auf Wunsch in die aktuelle Planung übernehmen.

Schlagnummer	Schlagname	Empfehlungen
01-02	v.Hof-Ufer	14
04-01	Ochsenkamp-01	14
02-01	Milde 1-01	14

Amadeo


Atletico

Barros

S 250 - Die ernteflexible Stay-green Sorte

- Biogas
- Silomais

Empfohlene Saatstärke: 9,0 - 10,0



Diese Sorte planen

Saatstärke

Anbaufläche (ha)

Carolinio KWS

Schlagfläche (ha) 0,1878 Neu geplant (ha) 0,0000

Wohin geht die Reise in der Landwirtschaft?

- Datenflut wird größer!
- die Welt um uns herum wird immer schneller
- intelligente Assistenten und mitdenkende Systeme
- Vernetzung – im Betrieb, mit Mitarbeitern, Partnern und Lieferanten
- Beratung und Informationen immer kurzfristiger
- Preistransparenz im Einkauf nimmt zu

Welche Ansprüche hat ein Landwirt 2020 an seinen Landhändler?



Nebenerwerb, kleinstrukturiert

- ständige Erreichbarkeit
- Rundum Service je nach Region
 - Beratung
 - Verkauf
 - Ausbringung
- Dienstleistung inkl. Dokumentation

Haupterwerb, größere Betriebe

- Wareneinkauf und Preisvergleich im Web
- Kurzfristige Lieferfähigkeit
- Lieferzeit Transparenz
- Rabattsyeme für Menge und Frühbestellung
- Vernetzte Lieferkette

Der Landhändler der Zukunft?

- Räumlich Distanz zum Kunden nimmt zu
- Neue Medien ersetzen Verkaufsgespräche
- Nicht nur Lieferant von Waren
 - Ein Komplex aus Beratung, Dienstleistung und Ware
- Vernetzte Systeme zwischen Berater, Landwirt und Händler
- Verkaufsportale für den Agrarbereich - Vorbild Amazon?

Chancen für den Agrarhandel

- Neuartige Logistiksysteme ermöglichen
 - Erweiterung von Verkaufsgebieten
 - Bessere Arbeitsplanung für Kunde und Händler
- Frühzeitige Vorbestellung mit entsprechenden Planung App's
 - günstige Konditionen für Kunden
 - Genauere Vorbestellungen für Händler
 - Einfachere Produktionsplanung für Hersteller



Chancen für den Agrarhandel



- Dienstleistungen rund um die Waren ermöglichen zusätzliches Geschäft
 - Bodenuntersuchung
 - Beratung für die Applikation
 - Lieferung des Düngers
 - Ausbringung durch Händler/Partner Lohnunternehmen
 - Vermietung von Ausbringtechnik



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

www.365farmnet.com